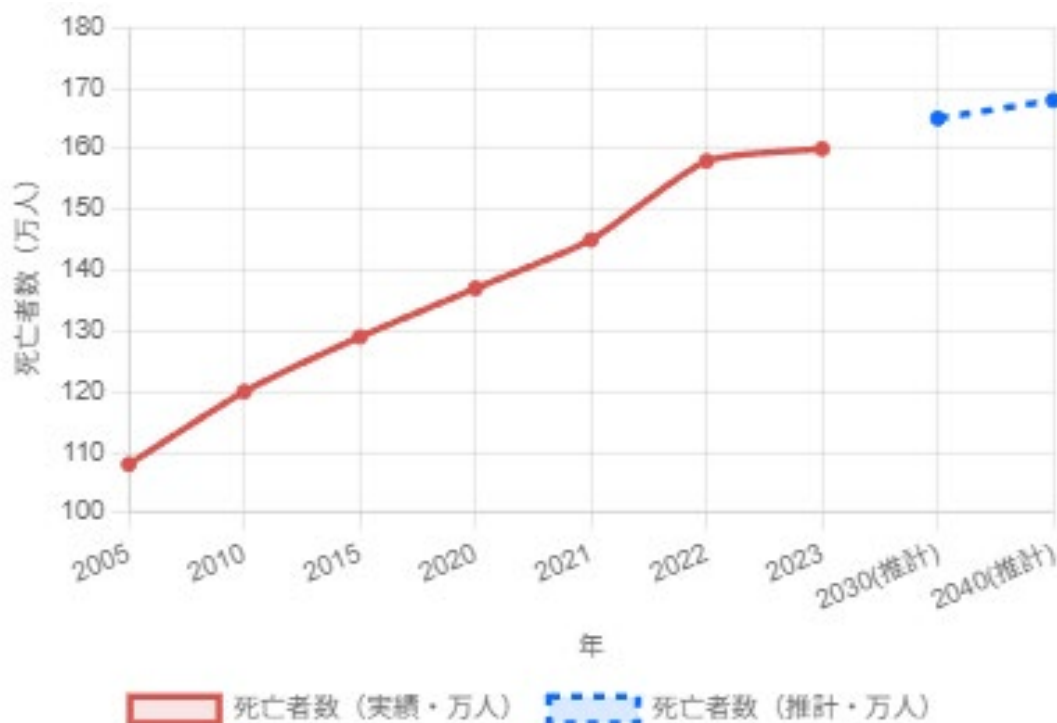


墓地・霊園・永代供養の送客プラットフォーム 「霊園ガイド」

高齢社会を背景に拡大する終活市場で、地図検索から相談・送客までを一体化。

超高齢社会に伴い死亡者数は長期的に増加

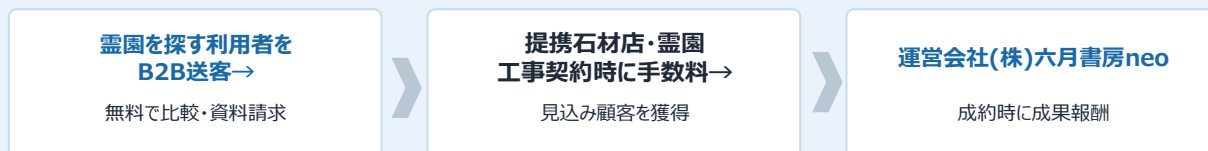


実績値：厚生労働省「人口動態統計」／推計値：国立社会保障・人口問題研究所「日本の将来推計人口」

霊園ガイドとは

Google Mapsを活用した地図検索で、霊園を探す利用者と大手石材店・霊園を結ぶ成果報酬型プラットフォーム。

資料請求・見学予約を提携先へB2B送客し、工事契約時に成果報酬を得るモデル。

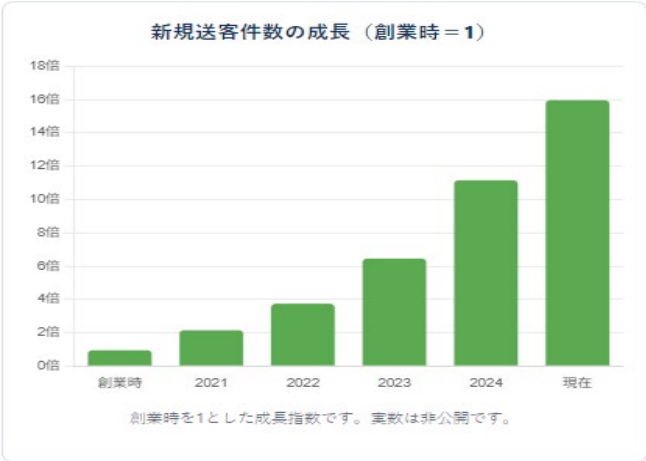
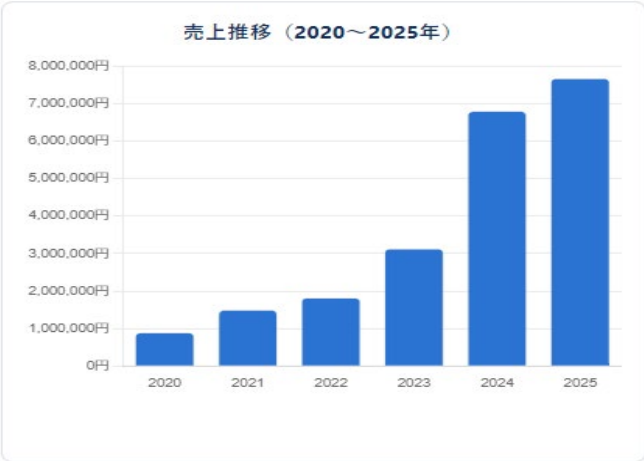


墓地不足の市場ニッチ・出典を見る

<https://reien.top/fusoku/bochibusoku.html>

高齢化、終活市場の追い風を背景に、 送客件数・売上ともに成長

創業時を1とした新規送客件数は約16倍、売上は約8倍に拡大しています。



創業約5年

運営実績

創業5年の売上成長
8倍

創業5年の累計送客件数
約2,300件

年間500～600件

創業5年の送客件数成長
16倍

送客年度別・現時点の確認済み成約実績

送客年	送客件数	確認済み契約(契約率)	工事契約額	成果報酬額
2020	42	4（9.5%）	約571万円	約94万円
2021	195	13（6.7%）	約1,261万円	約232万円
2022	431	17（3.9%）	約2,007万円	約421万円
2023	545	42（7.7%）	約3,667万円	約687万円 ※未入金含む
2024	536	35（6.5%）	約4,426万円	約820万円 ※未入金含む
2025	685	26（3.8%）	約3,045万円	約532万円 ※未入金含む

例) 2024年送客分536件のうち工事契約数35件・工事契約額 約4,426万円／成果報酬約820万円

※送客から入金まで平均約11か月。
送客後の工事契約数は年数が経過するほど積み上がり増えますが、
入金するまでに3年を要する場合もあり、収益は、翌年度以降に順次顕在化する。

※提携先から成約報告を受け、確認できた案件のみを集計。直近年度は収益化の途中です。

地図検索・全自動化・提携で築いた **送客基盤** が、 確認済みで約1.5億円の工事契約を創出。

Webサイト、独自システム、コンテンツ、送客データ、提携関係、運営ノウハウを成長投資に活用できます。

地図検索・SEO × 自動化システム × 実績データ × 提携ネットワーク

事業資産



Webサイト
運営中の「霊園ガイド」



独自システム
全自動の広告・送客・管理の業務基盤



ドメイン
reien.top



ソースコード
GitHubリポジトリ



SEOコンテンツ
蓄積した記事・ページ



送客データ
約5年間の履歴



提携ネットワーク
石材店・霊園との関係



運営ノウハウ
引継ぎ支援を含む

資本・業務提携で見込めるシナジー

石材店・霊園運営会社

自社の送客チャネルを保有し、集客力と成約機会を強化。

葬祭・終活関連企業

既存顧客へのクロスセルと、終活領域のサービス拡張。

Web・メディア企業

SEO資産と全自動の独自システムを活かし、営業・広告投資で拡大。

約5年間、一つひとつ積み上げてきた、検索から送客・成約データまでの事業基盤です。
営業・マーケティング・開発力を持つパートナーとの資本・業務提携により、
首都圏で実証したモデルの拡大を目指します。

資本・業務提携に関するお問い合わせ tato@reien.top

株式会社六月書房neo 代表取締役 高橋 登史朗

40年以上にわたりWebシステムの設計・開発・運営に携わってきました。

Web Engineer / Author / Founder

- Web技術書10冊以上を執筆・出版
国立国会図書館（著書 [高橋登史朗で検索](#)）
- JavaScriptコミュニティ JS-ML 主宰
- 自作ゲームサイト「NewGameWeb」構築・運営
- チャートライブラリ ccchart.js 開発
- HackLibra Honorable Mention
Facebook（現Meta）の仮想通貨「Libra」
国際ハッカソン「HackLibra」にて
認証システム「Libra Auth」を開発
[Honorable Mention](#) を受賞。
- Microsoft for Startups Founders Hub Level4
Level4（最高ランク）採択
Azureクレジット・技術支援対象
- 霊園ガイド創業・運営

40年以上にわたり、**UNIX/Linux・Webサーバ・ネットワーク・CMS・Webアプリケーション** などの設計・構築・運用に携わってきました。特にNode.js / Perl / PHP / MySQL / MongoDB / Nginx / Apache / Linux を中心としたWebサービスの構築と、クラウド（AWS / Azure / GCP）でのインフラ設計・運用を長年行ってきました。

OS

- UNIX/ Linux
- Windows
- macOS

データベース

- MySQL
- MariaDB
- PostgreSQL
- Oracle
- SQLite
- Access (VBA)
- MongoDB

言語

- JavaScript
- Node.js
- PHP
- Perl
- Bun
- Elysia

クラウド

- AWS
- Azure
- GCP

Web

- Nginx
- Apache
- WebSocket
- WordPress
- jQuery
- ccchart.js

開発・IoT

- Git / GitHub
- GitHub Actions
- Docker
- obniz
- Raspberry Pi
- AI Development



高橋 弘太郎 > すべて公開

Q 高橋 弘太郎をすべて検索

12冊のタイトル



すでに読んだ

フルカラー一括対応でもカンタンJavaScriptサンプル集
★★★★☆ 1

発行年
'2,750

閲覧ポイント: 285ポイント(17%)

一時的に在庫切れ、入荷時期未定です。



すでに読んだ

入門Ajax 超実践! 超入門
★★★★★ 3

発行年
'5,399



すでに読んだ

だれでもカンタン DYNAMIC H HTML サンプル集
発行年
'4,223



すでに読んだ

だれでもカンタンJavaScriptサンプル集
★★★★☆ 1

発行年
'2,284



すでに読んだ

JavaScriptコーディング・ベストプラクティス 高速かつ堅牢なコードを効率よく書けるに
★★★★☆ 2

発行年
'3,245

閲覧ポイント: 65ポイント

閲覧ポイント: 232ポイント(16%)



すでに読んだ

HTML5&CSS3実践入門 最新Web標準を使いこなす (The Pragmatic Programmers)
★★★★☆ 2

発行年 (ワイド版)
'5,230



すでに読んだ

Node.jsプログラミングガイド
★★★★☆ 1

発行年
'6,462



すでに読んだ

jQuery入門 魔法のJavaScriptフレームワーク
★★★★★ 3

発行年
'6,845



すでに読んだ

Ajax実践テクニック
発行年
'3,330

閲覧ポイント: 65ポイント

閲覧ポイント: 102ポイント(16%)



すでに読んだ

ここまでできるJavaScript&jQuery超実践サンプル集
★★★★★ 2

発行年
'3,520

閲覧ポイント: 345ポイント(17%)



すでに読んだ

HTML5 スマートフォン サンプルスイート
大塚 泰
'8,544



すでに読んだ

入門 Ajax
★★★★★ 14

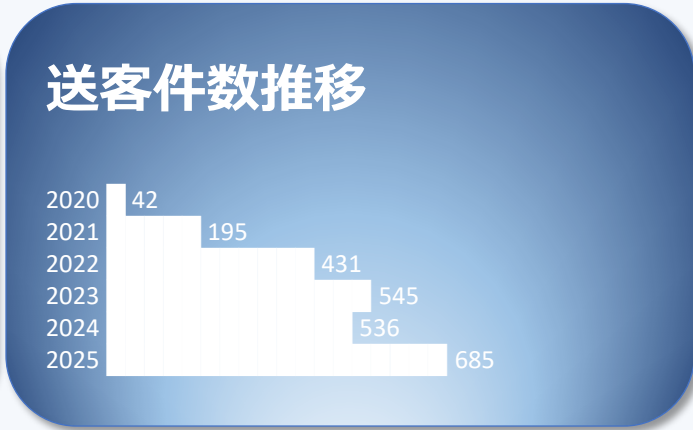
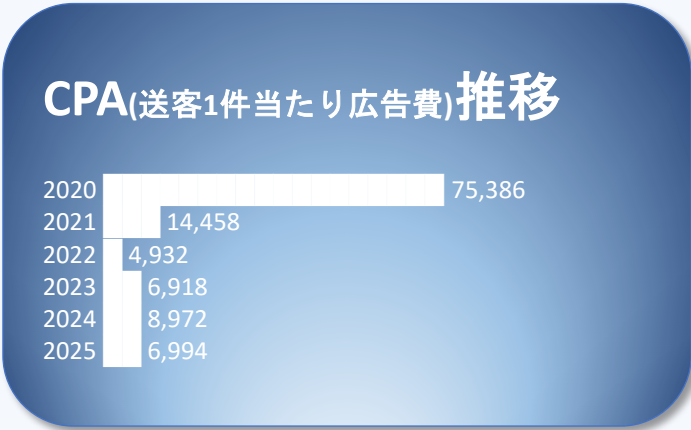
発行年
'5,650

4

広告戦略と成長実績（2020→2025）

広告投資を約**1.5倍**に拡大しながら、
広告効率（CPA）を約**10分の1**にし、
送客件数を約**16倍**まで拡大。

長年培った広告運用・分析ノウハウにより、
広告投資を約1.5倍に拡大しながら広告効率（CPA）を約10分の1まで改善し、
送客件数を創業時比約16倍まで拡大。



【資本提携後の拡大検証】

- 広告予算を段階的に拡大
- ↓
- 媒体・地域・キーワード別に限界CPAを検証
- ↓
- 採算の合う獲得領域を拡大
- ↓
- 平均約11か月の入金待ちを運転資金で支える



資金調達後の成長シナリオ

市場拡大の根拠 × 実証済みの送客モデル × 段階的な資本投入

市場を支える2つの構造的需要

年間死亡者

約161万人

高齢多死社会により
継続的に発生する
新規埋葬需要

墓じまい・改葬

約10年で
約2.1倍

年間約17.6万件
遠くの故郷の墓地
を近隣へ選び直す
需要が拡大中

首都圏中心の現状でも、
広告投資 313万円→479万円（約1.5倍）で
送客数は 42件→685件（約16倍）、
広告効率CPAは 6,994円（約1/10）まで改善。

今後の段階的な成長ロードマップ

現在

0

首都圏で実証

年間685件送客
送客数5年で約16倍、CPA 約1/10

Phase 1

1

4,000万～1億円

4,000万円：広告2,800万円・運転資金600万円
・クラウド・地図API・保守拡張600万円
1億円規模：成約支援対応の人員体制も強化

Phase 2

2

1～3億円規模

現在の首都圏から、主要都市圏へ展開し
ターゲットの母数を拡大する

Phase 3

3

数億円規模

全国へ送客モデルを展開して
業界トップクラスへ

今回の調達は、首都圏で実証した広告・送客モデルを拡大する第一段階。
4,000万円では 広告・インフラ・運転資金を優先し、1億円規模では成約支援体制も強化する。
それ以上の調達時は、首都圏から全国へ拡大していく。

出典：厚生労働省『人口動態統計』『衛生行政報告例（改葬件数）』／国立社会保障・人口問題研究所『日本の将来推計人口』